# Maitriser les procédures douanières dans la vente de vins et spiritueux

Commerce International

**DURÉE**

**14heures soit 2 jours**

**TARIFS**

**Intra entreprises : nous contacter**

**PUBLIC ET PRÉ-REQUIS**

Pas de pré-requis

**Partenaires**

## Objectifs

Acquérir le vocabulaire douanier, maitriser les régimes douaniers pour la vente de vins et de spiritueux, optimiser les dédouanements, piloter la performance, intégrer le statut d'opérateur économique agréé.

## Programme

### L'offre commerciale

- Coordination entre les services : commercial et/ou administratif et/ou logistique
- Les clauses indispensables

Maitriser les procédures douanières dans la vente de vins et spiritueux

- La négociation

## Documents commerciaux

- La facture commerciale
- La Proforma
- La liste de colisage
- Les éléments obligatoires

## Les documents administratifs français

- DAU : document administratif unique
- EUR1 et EUR2 : certificats de circulation
- Licence d'exportation
- Carnet ATA
- Carnet TIR
- DSA
- DAA
- DAE

## Les documents administratifs étrangers

- Différents documents complémentaires imposés par les autorités

## Les preuves de l'exportation pour les obligations fiscales et accises

- Etablissement et contrôle

## Les Incoterms® 2020 : choix

## Les documents de transport :

- La lettre de voiture
- Le connaissement maritime
- La lettre de transport aérien

## La liasse documentaire

## La remise documentaire suivant le paiement

- Autres documents
- Certificats d’origine, d’assurance, sanitaire, d’analyses

**Le salon**

- Process pour les documents

## Moyens et méthodes pédagogiques

- Apports théoriques, cas pratiques
- Démarches déductives et inductives
- Mises en situations
- Individualisation de la formation

## Evaluation

- Évaluations du transfert des acquis : quizz de 10 questions
- Attestation de fin de formation